



Die LANTOR Gruppe zählt zu den namhaften Vliesstoffherzeugern und -händlern in Europa und Deutschland. Mit einem vielfältigen und innovativen Programm an Vliesprodukten werden anspruchsvolle Kunden in den Segmenten Automotive, Filtration, Bau und Akustik bedient.

Für den Vertriebsstandort der Lantor GmbH in Haibach suchen wir kurzfristig eine(n)

## **Sales Manager (m/w) Technischer Vertrieb**

### **Diese Funktion umfasst insbesondere folgende Tätigkeiten:**

- Key Account Management und Betreuung der B2B-Kunden vor Ort
- Erschließung neuer Absatzmöglichkeiten (z.B. Märkte, Anwendungen Neukunden)
- Analyse der Marktentwicklung und Wettbewerbsstruktur
- Selbständige Erstellung von Angebotskalkulationen
- Realisierung der Umsatz/Absatz- und Ertragsziele
- Reklamationsbearbeitung
- Konzeption und Begleitung von Produktweiter- und Neuentwicklungen in Zusammenarbeit mit Kunden und Lieferanten

### **Ihr Profil:**

- Kaufmännische oder technische Ausbildung oder Studium mit erster Erfahrung im Verkaufsaußendienst
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit (Kundenbesuche) von 3-4 Tage/Woche und regelmäßige Anwesenheit am Standort Haibach
- Idealerweise Kenntnisse im Bereich technische Textilien und Vliesstoffe
- Konversations- und verhandlungssicheres Englisch, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Gute MS Office-Kenntnisse
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Analyse-, Konzeptions- und Problemlösungsfähigkeit und arbeiten selbständig, strukturiert und zielorientiert. Hohes Verantwortungsbewusstsein, Engagement mit Spaß am Umgang mit Kunden sowie Teamfähigkeit gehören zu Ihren Stärken.

Wachsen Sie mit uns und bereichern Sie unser Team. Wir geben an dieser Stelle auch gerne Nachwuchs-Stellenbewerbern eine Chance.

Senden Sie bitte Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angaben ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Verfügbarkeit an [recruitment@lantor.de](mailto:recruitment@lantor.de).

Lantor GmbH, Zum Stadion 6, 63808 Haibach, [www.lantor-vliesstoffe.de](http://www.lantor-vliesstoffe.de)